



Cherche un commercial Occasion

Les valeurs Ets CORNET :

Engagement, travail bien fait, esprit d'équipe et surtout le client au centre de nos préoccupations.

Sous la responsabilité du Responsable Occasion, véritable gestionnaire autonome de l'activité occasion des concessions, grâce à son comportement, ses compétences et son dynamisme, il participe à la rentabilité de l'activité occasion sans stocks morts tout en contribuant aux ventes de neuf par des évaluations correctes.



MISSION du SERVICE

- Application de la politique de gestion de l'occasion
- Valorisation des reprises potentielles pour les commerciaux du secteur
- Gestion et mise en valeur des stocks
- Assurer le conseil, la promotion et la vente de matériels directement auprès de clients de passage (français ou étrangers) ou indirectement à travers les commerciaux du secteur.
- Participe à la gestion des documents administratifs export
- Suivre et mettre à jour son fichier client.
- Améliorer l'organisation de son service et des fiches d'expertise des matériels d'occasion.

Organiser et mettre en œuvre la prospection commerciale ainsi que la promo pour écouler les stocks.

QUALITES REQUISES

- Passionné par le matériel agricole
- Expérience préalable de vente de matériels agricoles
- Sens du contact, bon relationnel, bon communicateur, esprit d'équipe.
- Intègre, respect de ses engagements.
- Autonome, responsable.
- Entreprenant, dynamique.
- Rigoureux, organisé.
- Bonnes connaissances du milieu Agricole et du matériel d'occasion.
- Familier de l'informatique
- Anglais parlé + une autre langue slave souhaitée
- Habite proximité Pithiviers

Formation :

- BTS Agricole
- Formation commercial (ex : CQP)
- Expérience professionnelle

Perspectives d'évolution de carrière :

- Responsable Occasion
- Commercial
- Directeur commercial
- Responsable SAV
- Responsabilité étendue sur groupe d'entreprises

AGRITEAM

Route de Céré

36130 COINGS

Tél : 02 38 30 90 00

recrutement@agriteam.fr

Toutes nos offres d'emploi
www.agriteam.fr